



MSC Software®

➤ НИКОЛАЙ БОНДАРЕНКО: "НАМ ЕСТЬ ЧЕМ ГОРДИТЬСЯ СЕГОДНЯ И К ЧЕМУ СТРЕМИТЬСЯ В БУДУЩЕМ"

Наш журнал не раз рассказывал о программных продуктах компании MSC Software, представлял результаты их внедрения и отзывы пользователей. Пришло время рассказать о самой компании, разработки которой во многом определили облик современного мира виртуального моделирования и инженерных расчетов. На вопросы нашего корреспондента любезно согласился ответить региональный директор компании MSC Software по России и СНГ **Николай Александрович Бондаренко**.

Николай Александрович, давайте начнем с истории. Как давно компания MSC Software представлена на российском рынке?

Продукты MSC Software развиваются уже более полувека, но до определенного момента любая возможность их внедрения на территории нашей страны была полностью исключена. Со стороны

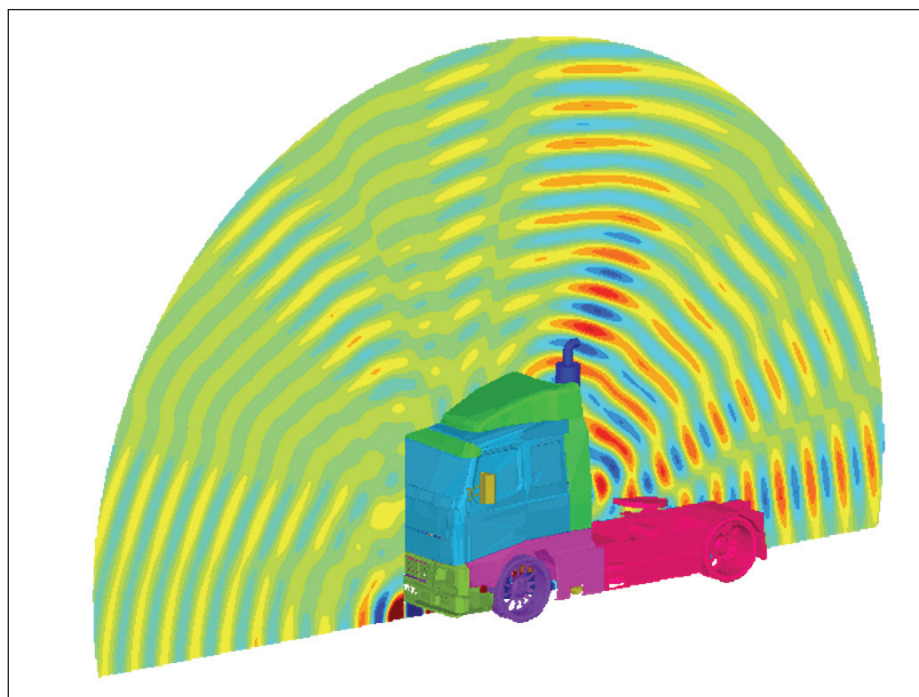
США действовал запрет на экспорт стратегических товаров и технологий в СССР и страны Восточной Европы, а за соблюдением этого запрета следил недоброй памяти Координационный комитет по экспортному контролю (КО-КОМ). Разумеется, в таких условиях попадали под эмбарго и рожденные в недрах NASA продукты MSC Software. Ситуация стала меняться только в последнее десятилетие прошлого века: многие ограничения были сняты, и в 1992-м открылось российское представительство компании. А на следующий год был заключен первый контракт — с ОАО "ГАЗ".

Какие области своей деятельности MSC Software относит к традиционным, а какие появились за последние годы? Кого из клиентов компания считает ключевыми? Ключевые области наших разработок — виртуальное моделирование и инженерные расчеты. Соответственно, основные

наши пользователи работают в отраслях, где программное обеспечение этого профиля наиболее востребовано: в аэрокосмической отрасли, автомобиле- и машиностроении, энергетическом машиностроении. За последние годы к ним добавились предприятия, проектирующие объекты нефтегазового сектора, и судостроители — прежде всего российские.

Если говорить о крупнейших клиентах компании по всему миру, то прежде всего нужно назвать корпорации Boeing и Airbus, автомобилестроительные гиганты BMW, Audi. Разумеется, одним из важнейших партнеров была и остается NASA. К примеру, с использованием программ MSC Software моделировались все этапы миссии марсохода Curiosity: полет, посадка, движение аппарата по поверхности планеты.

Разработки MSC Software используют все российские авиастроители: Объединенная авиастроительная корпорация, с которой у компании заключено страте-



Излучение шума автомобиля. Результаты расчета в системе Actran®

гическое соглашение; корпорация "Иркут", ТАНТК имени Г.М. Бериева, ОАО "Туполев", ОКБ имени П.О. Сухого, Авиационный комплекс имени С.В. Ильюшина и другие. Столь же полно программы MSC представлены и в отечественном автомобилестроении. Всего же в России у нашей компании более трехсот заказчиков.

MSC Software предлагает многие десятки программных решений. А какие из них наиболее востребованы в нашей стране?

Востребован весь спектр продуктов — и благодаря разнообразию возможностей, реализованных в этих разработках, и в силу очень гибкой системы лицензирования, которую практикует компания. Разумеется, при желании клиент может приобрести локальную или сетевую лицензию на тот или иной продукт, но мы предлагаем и куда как более интересный инструмент Master-Key Plus: лицензирование на основе условных единиц — жетонов. В рамках такого контракта речь идет не о покупке какого-то заранее определенного набора программ — предприятие-пользователь получает доступ ко всем решениям для

виртуальной разработки изделий и выполнения инженерных расчетов, а это более 115 различных систем. Все они устанавливаются на компьютеры заказчика. Запуск каждой из них имеет свою "цену" в жетонах; как только работа программы завершена, освобождается и соответствующее количество жетонов. Таким образом, число жетонов, приобретенных предприятием, становится единственным ограничителем в применении огромного массива программных средств, куда, конечно, входят и самые известные наши разработки: MSC Nastran, Patran, Marc... Все это позволяет предприятию оптимизировать использование программ и расходы на ПО, наилучшим образом выстроить коллективную работу специалистов.

Вы упомянули наиболее популярные разработки MSC Software, но каждая крупная компания наряду с развитием уже хорошо известных программ постоянно пополняет продуктовую линейку. Что нового появилось за последнее время?

Таких продуктов сейчас три.

Actran, предназначенный для выполнения акустических расчетов, пополнил нашу линейку после того как MSC Software приобрела его разработчика, компанию FFT.

Для разработки композитных материалов и выполнения всех расчетных вычислений предназначена программа Digimat. Разработчик этого решения, компания e-Xstream engineering, также входит в состав MSC Software.

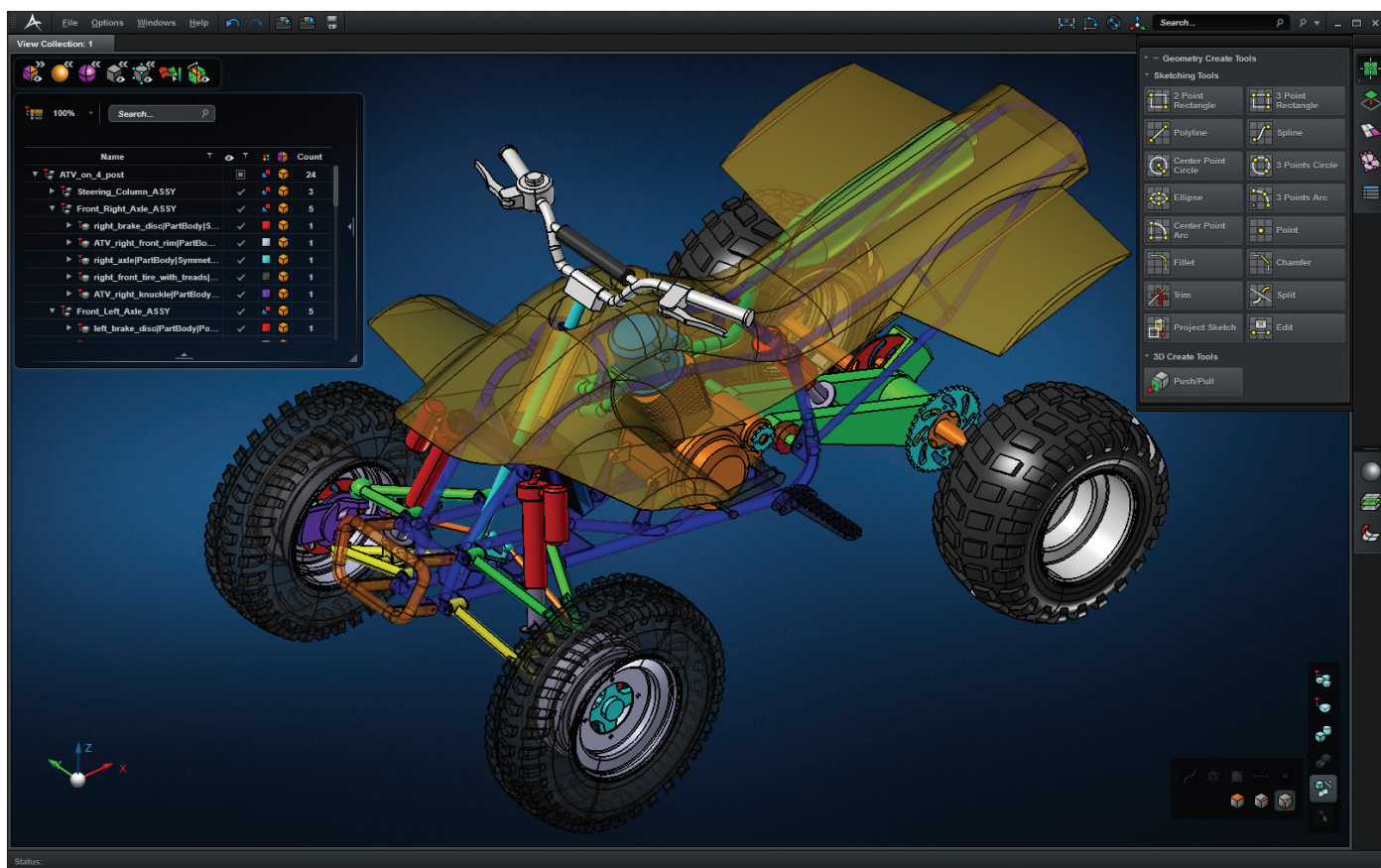
30 сентября было объявлено о выходе линейки MSC Apex. Это действительно новое слово в инженерных расчетах — достаточно сказать, что время таких расчетов теперь сокращается в разы. Плюс к тому решена одна из очень острых проблем: сокращение времени, необходимого для того чтобы довести модель, полученную от конструктора, до готовности к расчетам. Теперь этот процесс вместо нескольких дней работы потребует лишь нескольких часов.

Адаптируется ли ПО MSC Software для российского рынка, русифицируются ли программы?

Здесь мы выбрали несколько иную стратегию: прежде всего русифицируется документация. Впоследствии она уже в переведенном виде используется во время тренингов, при обучении пользователей. Там, где это оправданно, мы не отказываемся и от русификации интерфейса. Планируется, например, русифицировать интерфейс MSC Apex.



Моделирование птицевстойкости композитного обтекателя с использованием модели материала Digimat



MSC Apex™ – CAE-система нового поколения

Компания Autodesk сотрудничает со множеством вузов, бесплатно передавая им учебные версии своих продуктов. Есть ли такая программа у MSC Software – и если да, то в каких вузах она реализуется?

Работа с вузами – один из приоритетов компании. Среди пользователей наших программ более 50 высших учебных заведений. Вот лишь некоторые из них: МГУ, МГТУ имени Н.Э. Баумана, Московский государственный университет путей сообщения (МИИТ), Московский автомобильно-дорожный государственный технический университет (МАДИ), Санкт-Петербургский государственный морской технический университет, Балтийский государственный технический университет "ВОЕНМЕХ" имени Д.Ф. Устинова, Нижегородский государственный технический университет имени Р.Е. Алексеева, Иркутский государственный университет путей сообщения. Для студентов предназначены бесплатные студенческие лицензии нашего ПО, доступные после регистрации.

Следующий уровень – университетские лицензии, предоставляемые с очень большими скидками. Это полнофункциональные версии продуктов, на которые распространяется лишь одно ограничение:

системы, включенные в состав университетской лицензии, не должны использоваться в коммерческой деятельности.

И, наконец, высший уровень сотрудничества – это создание Центров компетенций. На сегодня такие Центры организованы в восьми вузах. После подписания соответствующего соглашения MSC Software передает определенное количество лицензий, а вуз, в свою очередь, решает организационные вопросы: предоставляет компьютеры, помещения. Программы MSC Software включаются в учебный план, причем к их освоению приступают не вчерашние школьники, а третьекурсники, уже обладающие к этому моменту необходимым объемом профессиональных знаний.

Центры компетенций проводят конференции и семинары (что особенно важно в тех регионах, куда наши программы приходят только сейчас), задействованы в процессах внедрения ПО, участвуют в выполнении реальных проектов.

Самый же главный итог нашего сотрудничества с вузами – выпускники, сертифицированные MSC и полностью готовые к полноценной высокотехнологичной работе. Это наш вклад в реализацию программы подготовки инженерных ка-

дров, старт которой был дан президентом России. Вклад в подготовку сильных, современных специалистов.

И в завершение – традиционный вопрос о планах компании...

Мы очень рассчитываем на стабильное развитие, не осложненное санкциями. Намечаем углубление нашего присутствия и в новых, и в традиционных для нас сферах деятельности. Самого серьезного внимания заслуживает область разработки композитных материалов – это направление стремительно формируется в мощную, исключительно значимую отрасль.

Все необходимое для успешной работы у нас есть: сильные инженеры, имеющие богатый практический опыт, компетентные специалисты техподдержки, хорошо поставленный маркетинг. И, конечно, наши бизнес-партнеры – российские компании, давно работающие на отечественном рынке: "Би Питрон", CSoft, "ГЕТНЕТ Консалтинг", Русская Промышленная Компания и многие другие (информацию о них можно найти на нашем сайте).

Нам есть чем гордиться сегодня и к чему стремиться в будущем.

*Интервью вел
Сергей Петропавлов*