



## ➤ В НУЖНОЕ ВРЕМЯ В НУЖНОМ МЕСТЕ, ИЛИ УДАРИМ РОССИЙСКИМ САПРОМ ПО САНКЦИЯМ!

*«...Уверен, что за счет модернизации промышленности, строительства новых предприятий, локализации конкурентного производства в России мы сможем <...> существенно сократить импорт по многим позициям, вернуть собственный рынок национальным производителям. Это в том числе производство программного обеспечения...»*

*Из выступления В.В. Путина на ПМЭФ  
Санкт-Петербург, 23 мая 2014 г.*

### К хорошему привыкаешь... не быстро

Представителям компании "Нанософт", активно анонсирующим в СМИ серию мероприятий папоCAD-движения "IMPORTU.NET!", в рамках которой 17 сентября в Санкт-Петербурге прошла первая конференция, непросто отбиться от ироничных замечаний по поводу попадания в тренд. Непросто и легко одновременно. Поскольку сама идея создания бесплатной российской САПР была причиной возникновения и компании, и ее продуктов, которых за шесть лет неутомимой работы разработчиков появилось семнадцать, не считая

базовой платформы папоCAD. Для маркетинговой стратегии компании термин "импортозамещение в САПР" стал рабочим еще на старте. Идея была понятна, к ней относились со сдержанным интересом, чаще со скепсисом. Энтузиазм и напор отцов идеи, направляющих усилия разработчиков, парадоксальным образом не синхронизировались с градусом внимания пользователей. Платформе папоCAD, которая остается в бесплатном доступе, бодро скачивали, присматривались к приложениям, обсуждали на форумах. По данным компании-разработчика, на сегодня выдано порядка полумиллиона коммерческих, учеб-

ных и бесплатных лицензий — как физическим лицам, так и организациям по всей России.

Но принципиальной перемены погоды на рынке предпочтений САПР не происходило. Проектные организации, крупные концерны и корпорации не спешили развернуться в сторону решения, которое по сути своей должно исправно выполнять максимальный объем технических задач, оставаясь при этом до изумления доступным. Как-то непривычно было. Почти как бесплатный сыр. Или "хорошая бесплатная медицина". Рынок не доверял отечественным технологиям, к тому же еще и бесплатным. Тут соеди-

нились два фактора — свое и бесплатное. Не верилось. Должен быть подвох. А фокус в том, что подвоха нет. Но к этому надо было привыкнуть.

### Немного истории

Позволим себе процитировать выдержку из довольно давней статьи. Идея, высказанная в приведенном ниже фрагменте, не утратила свежести, а в контексте компании "IMPORTU.NET!" просится быть вновь озвученной. "Компания nanoCAD открыто вышла на конкурентный рынок. Вызов брошен не просто в каком-то его сегменте, а самому устройству рынка, де-факто существующему стандарту. Вызов в жесткой форме — в виде аналога отечественного производства. Конкурировать так в России не осмеливался никогда и никто. Были попытки усвоения и повторения чужого полезного опыта, которые либо стыдливо скрывались, либо принимали заносчиво-жалкую форму — "подковать аглицкую блоху". Теперь графические достоинства и эргономичность базового решения (которое будет распространяться бесплатно) повторятся и дополнятся мощным собственным проектным функционалом. При этом используется привычный во всем мире формат файла \*.dwg.

В чем смысл альтернативы? Все пользователи — отдельный проектировщик (физическое лицо) или проектный бизнес (юридическое лицо) — имеют возможность получить бесплатную лицензию без существенных карательных ограничений (лицензия выдается на год с возможностью пролонгации, только с целью реализации процесса обновления ПО). Затем они вольны принять участие в абонементной подписке на регулярные обновления специализированного ПО и сервисные услуги, связанные с внедрением программного обеспечения. Всё это — за весьма умеренную плату. Фактически речь идет не о продаже лицензии, а лишь о платежах за развитие технологий и реальные услуги"<sup>1</sup>.

### Любовь к отечественной САПР: взаимно и навсегда

Прошло шесть лет, и стартовая идея компании "Нанософт", ее корневой лозунг превратились в национальный тренд.

Для российского пользователя это настоящая удача. Тот самый случай, ког-

да "не было бы счастья, да несчастье помогло". Поскольку сумма экономических и политических факторов сыграла на руку информированным и умеющим считать деньги проектировщикам, теперь их чаяния также в тренде. Осталось только выбрать то, что окажется адекватным замещением без потерь. "Нанософт", разумеется, не оставит своего пользователя один на один перед сложным выбором, без помощи и умной поддержки. Умное проектирование — основной девиз линейки продуктов nanoCAD.

Итак, впереди российского проектировщика ждет серия мероприятий nanoCAD-движения "IMPORTU.NET!". Первый мощный аккорд прозвучал в Санкт-Петербурге 17 сентября. В отеле "Азимут" при поддержке одного из старейших своих партнеров, группы компаний "НТПЦ", создатели российской САПР-платформы провели большую конференцию. Информационным спонсором мероприятия стал журнал "Инженерная защита".

Движение "IMPORTU.NET!" призвано помочь российским компаниям стать легальными пользователями современной эффективной САПР, оптимизировать расходы на ПО и инвестировать сэкономленные средства в рост и развитие их бизнеса. Мероприятия, аналогичные питерскому, пройдут в крупнейших российских городах и познакомят пользователей со всеми возможностями российской САПР-платформы, ее особенно-

стями и преимуществами, а секции "Истории успеха" позволят реально оценить опыт и результаты внедрения nanoCAD в российских компаниях.

За два дня до конференции вышел пресс-релиз<sup>2</sup>, в котором компания "Нанософт" заявила о готовности обеспечить российские организации, оказавшиеся в сложной ситуации из-за внешних санкций, современной и качественной платформой для проектирования.

Движение "IMPORTU.NET!" ориентировано на предприятия всех отраслей, включая организации госсектора и оборонной промышленности — именно их первыми коснулись известные санкции. Весьма солидный опыт внедрения nanoCAD в этих секторах экономики позволяет разработчику не сомневаться: намеченная серия мероприятий будет очень полезна для данных организаций. Уже сейчас продукт успешно используют ФГУП ГKNПЦ им. М.В. Хруничева, ОАО "Головной проектный научно-исследовательский институт-5", ОАО "Российский институт радионавигации и времени", ОАО "Невское проектно-конструкторское бюро", ОАО "НПО "СПЛАВ", филиал "СУ №314" ФГУП "ГУССТ № 3 при Спецстрое России" в г. Мирном, ООО "Рязаньпроект", ОАО "ТПИ "Омскгражданпроект", ОАО "СиБВАМИ", ОАО "СИБПРОЕК-ТНИИАВИАПРОМ", ГКУ "Служба государственного заказчика Республики Саха (Якутия)" и другие крупнейшие предприятия России.



<sup>1</sup> Андрей Грачевский. "Лекарство от жадности". — CADmaster, №2/2008, с. 4-7.

<sup>2</sup> [www.nanocad.ru/information/news/index.php?news=4306497](http://www.nanocad.ru/information/news/index.php?news=4306497).





### Штрихи к портрету участника

Конференция собрала более 300 участников, представлявших более чем 150 компаний Санкт-Петербурга и других регионов России. Половина специалистов, откликнувшихся на приглашение отечественного разработчика ПО, занята в проектировании промышленных объектов, 67% — в проектировании инженерных сетей. 33% проектируют транспортные объекты и конструкции, 27% — объекты жилищного строительства, а для 17% основная область деятельности — изыскательские работы и технологическое проектирование промышленных объектов<sup>3</sup>.

По численности компаний, в которых они работают, участники конференции распределились так: более 100 человек — 10%; от 50 до 100 человек — 10%, от 20 до 50 человек — 20%, от 10 до 20 человек и менее 10 человек — по 30%.

Анкетирование показало, что 73% пришедших интересна платформа nanoCAD. Из приложений наиболее популярными оказались nanoCAD СПДС, nanoCAD Электро и nanoCAD СКС, далее расположились nanoCAD ОПС, nanoCAD Отопление, nanoCAD Конструкции, nanoCAD ВК, nanoCAD СПДС Железобетон, nanoCAD Механика, nanoCAD СПДС Стройплощадка и nanoCAD Геоиника.

Из факторов, влияющих на выбор САПР, 70% отдали приоритет цене, 50% — качественной техподдержке, 30% — успешным внедрениям и 25% — наличию учебных курсов.

99% пришедших 17 сентября в отель "Азимут" указали в своих анкетах, что конференция оказалась для них полезной.

Вот несколько коротких отзывов из анкет и интервью участников:

- "Желаю вам быстрее внедрить ваш софт в массы. Это, конечно, очень трудно, ведь переход на что-то новое, пусть может и лучшее, всегда сложен. Не сдавайтесь, идите вперед... Правда, мне кажется, пока государство не поможет вам и не обяжет работодателей переходить на лицензионное ПО, в том числе российское, вам будет непросто. Но будем надеяться и верить в лучшее... Удачи вам!!!"
- "Все понравилось — и организация, и содержание. Скорее всего, воспользуемся".
- "Продукт заинтересовал, обязательно установим ознакомительную версию. Отдельное спасибо за возможность исправления ошибок в чертежах. Побеседуем с коллегами о внедрении. Спасибо".
- "Заинтересовало. Обязательно попробую и, если все понравится, буду рекомендовать руководителям. Спасибо!"
- "Живо, интересно, информативно".
- "Конференция была очень информативной, интересной и полезной для нас. Хотели бы с вами сотрудничать".
- "Интересно, познавательно, заманчиво".
- "nanoCAD уже сегодня может заменить зарубежные аналоги в проек-

тировании. А специализированные вертикальные решения, похоже, существенно увеличат скорость и качество проектирования по сравнению с использованием импортных решений".

### Легко ли перейти на наше?

Программа конференции была сформирована таким образом, чтобы наиболее полно ответить на следующие важные и актуальные для компаний вопросы:

- Несет ли с собой риск использование иностранного ПО для проектирования — и если да, то в чем этот риск состоит?
- Могут ли отечественные САПР заменить иностранные?
- Можно ли повысить эффективность проектных работ благодаря выбору отечественных продуктов?
- Правда ли, что отечественная САПР позволяет сократить расходы на 80%?

Гостей приветствовал директор группы компаний "НТПЦ" Игорь Титаренко, который сообщил о готовности своих специалистов еще активнее продвигать на проектный рынок и поддерживать решения "Нанософт", тем самым участвуя в движении "IMPORTU.NET!".

Поскольку сквозной темой конференции было импортозамещение, слово взяла представитель Ассоциации разработчиков программных продуктов "Отечественный софт" Евгения Василенко. Ее презентация была целиком посвящена анализу задач и способов реализации импортозамещения и государственной политике в этой сфере. Понятно, что переход на отечественное ПО дает целый ряд преимуществ: технологическую независимость, цифровой суверенитет, экономическое развитие, формирование в России центров прибыли, высококвалифицированные рабочие места, соответствие лицензионных соглашений российской юридической практике, не говоря уже о росте престижа страны.

В настоящее время доля российского ПО составляет всего 25%. Методы маркетинговой политики иностранных софтверных компаний хорошо известны: обладая большими бюджетами, они передают свои лицензии в бесплатное временное пользование, а затем, по прошествии нескольких лет, когда пользователи привыкнут к инструментам и выстроят свою работу с их использованием, лицензии становятся не просто платны-



<sup>3</sup> При заполнении анкеты у участников была возможность выбрать в каждом пункте несколько вариантов.



ми, а очень дорогими и предоставляемыми на жестких условиях. Чтобы отказаться от этой схемы, нужна поддержка государства. И она может идти по нескольким направлениям. "Отечественное ПО не обладает узаконненными преимуществами, хотя для ряда категорий товаров действуют ценовые преференции или даже установлен запрет на закупку иностранного", — рассказала Евгения Василенко и добавила, что "де-факто технологический нейтралитет не соблюдается, и в большом числе тендеров прямо указаны наименования иностранных продуктов при наличии отечественных аналогов".

Слушатели узнали, что на государственном уровне готовится целый ряд мер по импортозамещению. В процесс вовлечены Минэкономразвития, Минкомсвязи и Минпромторг России, Администрация Президента РФ, Правительство РФ, Совет Федерации и Государственная Дума. Все эти структуры работают над поиском и определением критериев отечественного ПО, подходами к созданию реестра отечественного ПО и мерами его поддержки. Есть и первые конкретные результаты. Ассоциацией "Отечественный софт", куда входит и компания "Нанософт", создан свой вариант критериев отечественного ПО. Разработка поддержана профильными ассоциациями — РУССОФТ, РАСПО, АПЭАП. Министерство связи и массовых коммуникаций взяло вариант за основу соответствующих НПА, и сейчас критерии дорабатываются совместно с профильными ведомствами и ассоциациями.

Что в вопросе определения критериев важно и принципиально? Одним из ключевых здесь признан факт принадлежности исключительного права на ПО (во всем мире и на весь срок действия исключительного права) российскому юридическому лицу, а также необходимость принадлежности компании-правообладателя гражданам России или государству. Ассоциация формирует каталог отечественного программного обеспечения, и в скором времени проектировщики смогут к нему обращаться. Евгения озвучила позицию своей ассоциации относительно стратегии выбора отечественного ПО при госзакупках, в которой принципиальность не должна обернуться категоричностью и жесткостью. В частности, это касается невозможности запрета иностранных продуктов. Однако в стратегически важных областях будет взят курс на использование только отечественных программ. Поиск "золотой середины" ведется на всех уровнях. При Совете Федерации, например, создана рабочая группа по импортозамещению, куда входят представители Минкомсвязи, Минэкономразвития, Минпромторга, Правительства России, профильных ассоциаций и государственных заказчиков.

### **Шесть лет — один ответ: импорту нет!**

Для начала генеральный директор ЗАО "Нанософт" Максим Егоров и директор по стратегическому развитию Денис Ожигин совершили с участниками форума экспресс-путешествие в пока не очень долгую, но богатую событиями

историю развития компании. История напрямую связана с разработкой платформы и выпуском новых приложений. Многие наверняка помнят, что триумфальное шествие российской бесплатной платформы nanoCAD началось с серии аналитических статей, в которых полно и ярко раскрывался феномен "подсадки" российского проектного рынка на импортные САПР. Автор каждого очередного материала обращался к читателю с вопросами: сколько в реальности стоит лицензионное зарубежное САПР-решение и почему мы отдаем деньги за границу? Руководители "Нанософт" в своей презентации вновь вернулись к тем же вопросам и еще раз напомнили доводы, из которых родилась идея бесплатной отечественной платформы. К моменту выхода nanoCAD потребность в собственной доступной САПР-платформе вполне назрела. Дороговизна существующих решений, регулярные неоправданные расходы на их обновления, очевидная неготовность западных разработчиков подстраиваться под требования региональных рынков САПР, замедление развития специализированных отечественных САПР-решений, принуждение к легализации вместо повышения качества САПР, смещение инвестиций в сторону закупок, минуя внедрения, — все это подтолкнуло к созданию nanoCAD, к реальным шагам по воплощению мечты о бесплатной российской САПР-платформе. Шесть лет компания "Нанософт" активно развивалась, пополняла линейку продуктов, завоевывала лояльность рынка. И когда разразилась компания импортозамещения, оказалась к ней готова: множество приложений, улучшенная версия платформы, восемь групп разработчиков в Москве, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Омске, Иваново. Прозрачная и устойчивая маркетинговая позиция, ориентированность на пользователя. Проектировщики в любой момент могут выбрать nanoCAD и решить вопрос с легализацией своего ПО, получить грамотную техподдержку и постоянно развивающиеся инструменты. Что с ценами? Базовая версия бесплатно, профессиональная — 7000 рублей. Чем отвечает на этот вызов рынок? По данным компании-разработчика, на сегодня выдано порядка полумиллиона коммерческих, учебных и бесплатных лицензий — как физическим лицам, так и организациям по всей России.





## папоCAD – основа для выстраивания САПР-политики проектной организации

Один из основных вопросов в зал: "Вам интересен САПР, аналогичный используемому сейчас импортному, но полностью настроенный под российские требования и при этом 8-10 раз дешевле?" Далее следует наглядная выкладка цен на специализированные приложения папоCAD: эти цены колеблются в диапазоне от 10 до 25 тысяч в год. И на контрасте — сравнительные формулы ценообразования при классическом варианте приобретения западного решения: с ежегодными расходами в 150-500 тысяч плюс привычной экономией на специализированных решениях, модернизации структуры, внедрении и обучении.

Денис Ожигин, директор по стратегическому развитию продукта папоCAD, познакомил участников конференции с новейшей, шестой версией платформы папоCAD Plus. "Платформа папоCAD с ее узнаваемым интерфейсом и возможностью прямой работы с форматом \*.dwg — отличный инструмент для выполнения рабочей документации. Наши решения могут успешно замещать западные САПР, нынешняя популярность которых объясняется исторически сложившейся привычкой, — отметил он. — Но что более важно (и именно эту мысль пытались донести выступающие на конференции), папоCAD — это основа для выстраивания новой САПР-политики российских проектных организаций, позволяющая не просто оптимизировать САПР-бюджеты, но и существенно повысить эффективность отдельных проектных групп".

### Что за резюме без рекомендаций?

Обзор опыта успешных внедрений помог участникам перейти от теории к практике, увидеть платформу в действии.

Наиболее показателен опыт внедрения платформы папоCAD в ГК "Рязаньпроект", ОАО "ГПНИИ-5", Государственном космическом научно-производственном центре им. М.В. Хруничева.

"Сегодня мы можем с уверенностью рекомендовать папоCAD проектным компаниям, желающим повысить скорость и уровень проектирования, а также существенно сократить расходы на программное обеспечение, — отметил начальник отдела выпуска документации ОАО "ГПНИИ-5" Сергей Ковалев. Эти слова стали итогом предметного знакомства большой группы пользователей с продуктом.

В 2010-м руководство ОАО "ГПНИИ-5" приступило к переоснащению рабочих мест проектировщиков и инженеров других специальностей. Были сформулированы основные требования к САПР-системе: легальность, оптимизация расходов и функциональность. Оснащение более 100 рабочих мест новыми версиями ранее установленного импортного CAD-решения потребовало бы инвестиций в размере, превышающем 10 миллионов рублей. А с учетом необходимых вложений в модернизацию аппаратного обеспечения сумма предстоящих расходов становилась еще значительнее. Средствами выбираемой системы предстояло повысить скорость и качество выполнения проектных работ. Такое повышение не только увеличивает ценность сотрудничества в глазах заказчиков, но и обеспечивает институту ощутимые конкурентные преимущества на рынке проектных работ. В итоге было принято решение отказаться от ранее установленных импортных CAD-систем и опробовать в работе аналогичные САПР-платформы, поддерживающие формат \*.dwg, но при этом отвечающие всем перечисленным выше требованиям.

Выбор был остановлен на российской программе папоCAD СПДС 2.0. Начальный этап внедрения предполагал установку программы на десяти рабочих местах. В период тестирования обнаружился и был решен ряд вопросов, связанных с функционированием ПО и степенью готовности сотрудников к использованию новой САПР-системы. папоCAD показал себя как быстро развивающийся и гибкий программный комплекс, существенно повышающий скорость проектных работ. Мощный функционал и качественная информационная поддержка позволили принять решение о переводе основных объемов проектирования на семейство САПР-решений папоCAD. А благодаря удобной и гибкой политике лицензирования папоCAD, затраты на САПР оказались в несколько раз меньшими, чем при использовании других CAD-решений.

Сегодня на предприятии внедрены и успешно работают следующие программы линейки папоCAD:

- папоCAD СПДС;
- папоCAD ВК;
- папоCAD ОПС;
- папоCAD Электро.

Автоматизировано более 100 рабочих мест. В ходе внедрения организовано множество выездных консультаций,

пользователям предоставлена вся необходимая техническая, информационная и методическая поддержка. Неоднократно проводилось обучение работе в специализированных программах линейки папоCAD как с привлечением специалистов компании-разработчика, ЗАО "Нанософт", так и силами партнеров. В дальнейшем ОАО "ГПНИИ-5" планирует придерживаться принятого решения относительно выбора рабочего инструмента. Все новые рабочие места проектировщиков оснащаются исключительно решениями на базе папоCAD.

"Переход на платформу папоCAD позволил организации совершить технологический рывок, невзирая на сложные кризисные условия в отрасли. Особо хочу подчеркнуть, что крайне необходимый нам папоCAD — отечественный, российский продукт. Ждем появления новых версий, новых вертикальных решений — и желаем успеха разработчикам", — отметил начальник отдела информационных технологий ОАО ТПИ "Омскгражданпроект" Дмитрий Маслов. "папоCAD — это САПР, которая настроена на работу с российскими стандартами для строителей, что очень важно в нашей работе. Наши специалисты стали работать в папоCAD сразу же после краткого обзора инструментов продукта. Благодаря классическому интерфейсу, эффективности, отличным функциональным возможностям и самой скромной стоимости папоCAD выглядит очень выигрышно среди всех аналогичных систем. папоCAD — идеальный инструмент современного инженера". Это слова директора ООО "Космос" Александра Ильченко.

### \*.dwg — это наше всё

Добрая половина презентации, посвященной новшествам свежей версии папоCAD, была отведена формату \*.dwg. Поддержка этого формата — один из столпов, на которых стоит концепция отечественной платформы. Что и неудивительно: \*.dwg — это мировой формат хранения электронных чертежей, который поддерживается ведущими разработчиками САПР. папоCAD полностью обеспечивает возможности, предоставляемые \*.dwg: пространства модели и листа, текстовые размерные стили, видовые экраны, внешние ссылки, прокси-объекты, блоки и динамические блоки, таблицы и элементы оформления, форматы и стили печати. И не только обеспечивает, но и развивает, гарантируя неизменно высокое качество соз-



даваемых \*.dwg-файлов и исправляя проблемные документы. Целый раздел презентации Дениса Ожигина был посвящен рассказу о разнообразных полезностях и новых инструментах для проектировщика, которыми обогатилась платформа. Не углубляясь в подробности, заметим только, что вся информация о важнейших новинках nanoCAD 6 компактно представлена в статье Дениса Ожигина, предварявшей выход версии<sup>4</sup>.

### Норма. И ничего лишнего

Огромный интерес аудитории вызвала интеграция nanoCAD с популярной системой нормативов NormaCS. Благодаря функции НОРМААУДИТ теперь можно получить быстрый доступ к текстам либо карточкам документов, воспользоваться поиском ссылок на нормативы, автоматически проверить на актуальность ссылки в чертежах и обновить соответствующую информацию. Инструмент работает даже в том случае, если сама система NormaCS у пользователя не установлена — достаточно ее облачной демо-версии! Те, кто приобщился к свежей версии nanoCAD, интегрированной с облачной NormaCS, легко согласятся, что отечественная платформа фактически вплотную подобралась к зарубежным аналогам. С одной очень существенной разницей. На конференции не раз упоминали о законе Парето (принцип 20/80), который утверждает, что большие системы в 80% случаев используются лишь на 20%. Применительно к зарубежным САПР этот закон, как

правило, подтверждается вполне наглядно. А отечественная платформа, которая предложена российскому проектировщику в качестве импортозамещения, — это еще и *ничего лишнего*.

### Оформление проектной документации со скоростью мысли?..

Такое название доклада будоражило умы участников форума — тем более что многие из них заранее признавались, что особо интересуются именно nanoCAD СПДС. Не случайно это приложение — чемпион по популярности среди пользователей.

Специалисту данного направления Светлане Капаровой удалось выступить так, что тема презентации не осталось лишь броской метафорой.

nanoCAD СПДС развивается с момента появления компании, то есть с 2008 года. Структура продукта включает три раздела: базовые инструменты платформы, инструменты оформления по ГОСТ и средства параметризации. Почему пользователям так нравится это приложение? Во-первых, оно осуществляет нормоконтроль выпускаемой документации, то есть отслеживает соответствие документов ГОСТ или СТП. Во-вторых, эта отечественная разработка, поддерживающая \*.dwg-формат, не требует никакой конвертации чертежа, принимаемого в работу. Добавим к сказанному единую базу данных и типовых проектов, позитивную ценовую политику и гибкое лицензиро-

вание. Отдельным и большим плюсом является наличие специализированных решений — nanoCAD СПДС Стройплощадка и nanoCAD СПДС Железобетон.

В завершение пленарной части руководитель группы разработчиков платформы nanoCAD Кирилл Мельников отвечал на вопросы зала. Диалог с пользователем — жанр, издавна любимый в "Нанософт". Именно обратная связь сделала nanoCAD сильным, помогла аккумулировать опыт тысяч российских проектировщиков.

### Проектным балом правят приложения!

В проектном мире каркас технологии работы создается специализированными приложениями. Убедиться в этом участники могли на пяти тематических секциях, как раз и посвященных специализированным отраслевым приложениям.

О проектировании силового электрооборудования (ЭМ), внутреннего (ЭО) и наружного (ЭН) электроосвещения промышленных и гражданских объектов с помощью программы nanoCAD Электро рассказал директор по развитию nanoCAD Электро Дмитрий Шуров.

Расчету стоимости электрической части проекта на базе проектной спецификации и вопросам оптимизации взаимодействия проектных и сметных служб на предприятии была посвящена презентация начальника группы информационного взаимодействия с клиентами ЗАО "ЭТМ" Арсения Шалапина.

Руководитель проекта nanoCAD ОПС Максим Бадаев познакомил участников своей секции с приемами и возможностями проектирования систем охранной сигнализации, пожарной сигнализации (ОПС), контроля и управления доступом (СКУД) и структурированных кабельных систем (СКС) зданий с использованием nanoCAD ОПС/СКС.

Множество проектировщиков собрала секция "nanoCAD Конструкции". Здесь был представлен программный комплекс для конструкторов, разрабатывающих комплекты чертежей марок КЖ и КЖИ, а также занимающихся расчетом, проектированием и выпуском рабочей документации столбчатых и ленточных фундаментов на естественном и свайном основании. Секцию вел руководитель проекта nanoCAD Конструкции Владимир Грудский.



<sup>4</sup> [www.nanocad.ru/information/articles/index.php?articles=3915035](http://www.nanocad.ru/information/articles/index.php?articles=3915035).





Директор направления землеустройства, изысканий и генплана Светлана Пархулуп подробно рассказала о программном комплексе папоCAD Геоника. Этот комплекс, предназначенный для специалистов отделов изысканий и генплана, позволяет автоматизировать проектно-изыскательские работы.

### Разговоры в кулуарах

**Никита Глушенко, инженер проекта ООО "АМП Северо-Запад"**

Мы занимаемся вентиляционным оборудованием, есть проектное подразделение,

пользуемся двумерным западным решением. О папоCAD, конечно, слышал, даже скачивал для знакомства. Разумеется, используемая сейчас импортная САПР более привычна и к тому же популярна. Но сейчас остро встал вопрос о переходе на отечественные решения: по-другому многие не смогут решить проблему легализации своего ПО. Меня особенно интересует интеграция папоCAD с NormaCS, жду обсуждения этой темы. Я верю в хорошее, идея своего отечественного конкурентоспособного софта действительно греет душу. Уверен, что папоCAD будет развиваться.

### Роман Труфанов, заместитель начальника управления ИТ Мостроотряда-19

Autodesk, честно говоря, достал своей ценовой политикой. С моей точки зрения, в настоящий момент мы не получаем от него адекватной поддержки. Сам я смотрел третью версию папоCAD и знаю, что новые версии сильно продвинулись по многим моментам. На конференцию уговорил прийти группу наших проектировщиков. Сложно преодолеть инерцию, но, думаю, когда они увидят всё своими глазами, переход на платформу папоCAD уже не будет казаться невозможным. Мы получаем от наших смежников, проектировщиков из Стройпроекта, чертежи в AutoCAD. Поскольку папоCAD поддерживает формат \*.dwg, есть надежда на совместимость. Появляется шанс не так много тратить на закупку ПО. Очень поддерживаю политику импортозамещения. Если решения, которые нам сегодня здесь покажут, окажутся рабочими, порадуюсь и за разработчиков, и за пользователей.

### Илья Макарычев, технический директор ООО "Квантек-СТ"

"Хорошо знаком с продуктами Группы компаний CSoft — СПДС GraphiCS, Project StudioCS. Считаю, что потенциал, заложенный в идею папоCAD, развернется. Нас интересует приложение папоCAD Электро. Институт "ГПНИИ-5", представитель которого выступал с рассказом о внедрении в том числе и этого продукта, — наши смежники. Их презентация порадовала: восьмикратное увеличение производительности — это впечатляет!"

### Продолжение следует...

Северная столица передала эстафету Нижнему Новгороду, где 28 октября состоялась вторая (и далеко не последняя!) конференция серии "IMPORTU.NET!".

Итак, если у вас еще нет надежной современной САПР-платформы, которая не будет подвержена никаким санкциям и внешним колебаниям рынка, а при этом еще и позволит значительно сэкономить бюджет, — тогда папоCAD идет к вам!

По материалам компании  
ЗАО "Нанософт"

