

СООБЩЕСТВО



Уважаемые читатели! Настала долгожданная весна, а значит — и время встречи на страницах журнала CADmaster. Наше дружное сообщество — "живой организм", находящийся в постоянном движении и развитии. Этому способствует непрерывный процесс совершенствования функциональных возможностей его "сердца" — программного

обеспечения InventorCAM и SolidCAM. Специалисты SolidCAM Ltd. стремятся полностью удовлетворить ваши растущие потребности. Летом прошлого года они представили решение, которое смело можно назвать революционным, — iMachining. Подробнее узнать о нем вы сможете, полистав этот номер журнала.

За период, прошедший с предыдущей нашей встречи, представители Solid-CAM Ltd. на территории нашей страны (мастер-реселлер — компания CSoft и авторизованные партнеры) большое внимание уделяли ценовой политике, чтобы обеспечить своим клиентам наиболее выгодные условия.

Свидетельство этому — регулярно проводимые акции, с условиями которых всегда можно ознакомиться на нашем Интернет-ресурсе в разделе "Специальные предложения". Я посоветовал бы всем заинтересованным в поиске полнофункциональных, оптимальных по цене решений для подготовки управляющих программ сделать эту страничку "домашней". Многие ли знают, что уже полтора года действует программа "При покупке двух новых лицензий Inventor-CAM/SolidCAM с годовой поддержкой вы платите только за одну лицензию"? Знаете ли вы о специальной акции "Правильный выбор: Autodesk Inventor LT 2012 + InventorCAM Xpress!", во время действия которой всего за 149 900 рублей поставлялись CAD/CAM-комплекты, состоящие из двух локальных лицензий InventorCAM Xpress с графическим пакетом AutoCAD Inventor LT Suite 2012? Если ваш ответ "Нет", то не забудьте воспользоваться моим советом!

В процессе жизни любого организма всегда происходят изменения. Не исключением стало и сообщество InventorCAM/SolidCAM. За период, прошедший после нашей последней встречи на страницах журнала, были проведены организационные мероприятия по совершенствованию партнерской сети в

России и Украине. Их целью стало, с одной стороны, обеспечение пользователей по возможности наиболее полной технической поддержкой, а с другой — предоставление преференций для активно работающих компаний-поставщиков. И жизнь доказала правильность таких действий! После вступления в действие Федерального закона от 18.07.2011 г. № 223-ФЗ "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц" согласование практически всех контрактов на поставку программного обеспечения и оказание консультационных услуг производится на конкурсной основе. Статус авторизованного партнера при проведении конкурса позволит организаторам сделать правильный выбор поставщика, а нашим партнерам — победить в конкурсе.

Считаю необходимым ознакомить вас, уважаемые читатели, с полным списком компаний, получивших статус авторизованного партнера компании SolidCAM Ltd.: ЗАО "СиСофт Волгоград" (www.volgograd.csoft.ru), ЗАО "СиСофт Ярославль" (info@csoft.yar.ru), ООО "СиСофт-Бюро ЕСГ" (www.csoft.spb.ru), ООО "СиСофт НН" (www.csoft.nnov.ru), ООО "СиСофт Украина" (www.csoft.com.ua), ООО "ИНФОЛИНГ" (www.infoling.ru), ООО "КАМИ-Мебель" (www.kami-stanki.ru), ООО "Прайд-ТВЛ" (www.pridetwl.ru) и, конечно же, ЗАО "СиСофт" (www.csoft.ru) — официальный представитель и мастер-реселлер компании SolidCAM Ltd. Я уверен, что многим читателям нашего журнала эти названия хорошо знакомы, поскольку данные компании своей многолетней деятельностью доказали свои конкурентные преимущества перед другими поставщиками программных решений и оборудования.

Лучшим подтверждением будут отзывы наших клиентов, приведенные ниже. Те из вас, кто следит за серией материалов "Сообщество InventorCAM/SolidCAM", заметят, что в этом году подача материалов-отзывов пользователей подверглась изменениям. Что лучше: табличный вариант прошлых лет или аналитические заметки — судить вам!

Андрей Благодаров,
CSoft
Тел.: (495) 913-2222
E-mail: blag@csoft.ru