



## ➤ РОССИЙСКИЙ СОФТ ВСЕ БОЛЬШЕ ВЫТЕСНЯЕТ ЗАРУБЕЖНЫЙ

**Переход с иностранного программного обеспечения на отечественное в строительной отрасли – явление непростое, многогранное. Но процесс уже идет, и его не остановить. Вопрос лишь в сроках и конкурентных преимуществах российских решений. О сегодняшнем состоянии этого процесса и возникающих при этом проблемах мы беседуем с руководителем проектов АО "СиСофт Девелопмент" Егором Бачуриным.**

*Егор, как вы можете оценить общую ситуацию с переходом с зарубежного софта на российский в строительной отрасли?*

Сегодня импортозамещение является ключевым процессом, в ходе которого возникают определенные проблемы, требующие решения. Главная проблема заключается в том, что многие компании не хотят переходить на отечественное ПО

либо в силу инерции и привычки, либо по причине отсутствия в российском ПО какого-то привычного для российских пользователей функционала, либо потому что этот функционал реализован по-другому, не так, как в зарубежном софте. Прежде всего это касается клиентов, которые сейчас решают для себя вопрос о переходе на отечественные продукты.

Кроме того, существует дефицит кадров — не хватает квалифицированных конечных пользователей. Для решения этой проблемы мы расширяем сотрудничество со многими вузами. Так, недавно мы заключили соглашение с МГСУ об обучении студентов работе в Model Studio CS. Этот курс важен с точки зрения перспектив. Если сегодня компания не хо-



чет переходить с зарубежного ПО на отечественное, в том числе по причине нехватки квалифицированных специалистов, то в будущем она может столкнуться с определенными трудностями, так как имеющийся у нее функционал будет не полностью отвечать требованиям, предъявляемым рынком. Иными словами, если сегодня компания отказывается использовать российское ПО, то в скором времени может возникнуть ситуация, когда она будет меньше востребована. Ситуацию можно кратко охарактеризовать словами "будь готов ко всему".

*По статистике еще недавно до 90% софта в России имело иностранное происхождение и лишь 10% – отечественное. Сегодня положение меняется. И все же, как вы считаете, какая доля пользователей не захочет менять зарубежный софт на российский?*

Во-первых, такой переход обусловлен требованиями заказчика. Пока эти требования не очень сильно регламентированы, что позволяет выполнять проекты с использованием иностранных продуктов. Что же касается процентов, то точную оценку здесь дать сложно, так как такой аудит не проводился. Но если брать проектирование на основе BIM, то большая часть проектировщиков при оформлении документов использует AutoCAD – так исторически сложилось. На данный момент прямой конкурент AutoCAD – отечественная Платформа nanoCAD – в чем-то даже превосходит свой аналог, в частности, в такой ключевой функции, как оформление документации. Это дает основание предполагать, что в перспективе значительная часть пользователей перейдет на отечественное ПО. Например, Model Studio CS базируется именно на nanoCAD. Полагаю, что примерно в течение 5-6 лет на рынке сохранится преобладание зарубежных решений. Однако сокращение их доли неизбежно, особенно в системе госзаказов.

*В любом случае тенденция перехода с зарубежного ПО на отечественное просматривается. Насколько быстро идет этот процесс?*

Крупные игроки, у которых много госзаказов, уже сейчас осуществляют такой переход, причем даже в рамках действующих проектов, которые изначально

выполнялись с помощью иностранного ПО. Спрос на российские решения, по моему ощущению, вырос в 2-3 раза. Это относится как к уже выполненным проектам с целью сравнения эффективности программных решений, так и в отношении проектов, которые реализуются сейчас.

**Какое место занимает Model Studio CS в этом переходе?**

Напомню, что представленная на рынке с 2008 года Model Studio CS изначально предназначалась для промышленности. Сейчас активно развивается и направле-

вания по принципу "одного окна". Выбирая Model Studio CS, он получает централизованную поддержку по всем направлениям работы. Поэтому мы позиционируем Model Studio CS на рынке как комплексную систему, которая позволяет реализовывать проекты целиком, а не их отдельные части. Но вместе с тем ее можно интегрировать с другими решениями и выполнять отдельные части проекта, а не весь проект в целом. А то, что всю линейку таких решений предоставляет один поставщик, гарантирует безупречную работу продуктов.

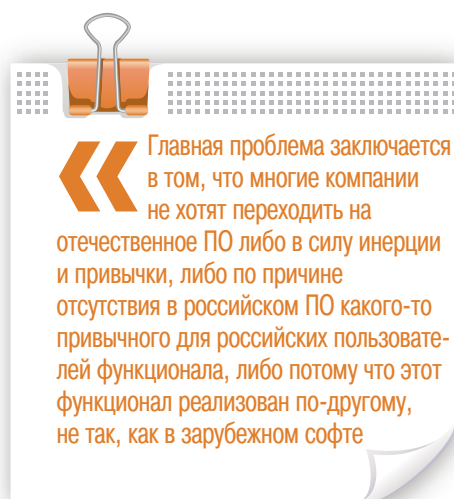
*То есть речь идет только об этапе проектирования?*

Не совсем так. Сегодня мы обеспечиваем более широкий подход и к строительству, и к эксплуатации. Так, наши решения позволяют следить за графиками строительства объекта, а если говорить о его эксплуатации, то у нас для этих целей существуют дополнительные решения.

*Зарубежные разработчики утверждают, что их решения охватывают весь процесс. А насколько Model Studio CS в этом плане может бросить им вызов? Существует мнение, что иностранное ПО, впрочем, как и отечественное, не может удовлетворить все потребности проектировщиков, строителей и эксплуатирующих организаций...*

Если говорить о полном охвате всего процесса, то это сделать непросто, так как у каждого пользователя своя специфика.

У него может быть документация, которую он разрабатывает по своим стандартам. Если говорить о зарубежных продуктах, то несколько лет назад возникла тенденция перевода всех данных в облачные решения. И большую часть проектов стали хранить в облаках. Для России в этом есть определенные минусы: серверы, на которых хранится эта информация, как правило, находятся за рубежом. Возникает вопрос сохранности информации: если иностранный разработчик уходит с нашего рынка, то многие пользователи теряют доступ к своим облачным данным. Наши же продукты базируются на отечественных хранилищах, которые не зависят от санкций. Они всегда с нами: никто не перекроет доступ к информации. Если же говорить о Model Studio CS в плане



ние гражданского строительства, что позволяет нам работать на более широком фронте, предоставляя комплексные решения. Если зарубежные продукты могут охватывать, к примеру, только строительную часть, то мы предлагаем линейку из 14 продуктов, что позволяет позиционировать наши решения как комплексные, обладающие гораздо большими возможностями, чем у наших отечественных и зарубежных конкурентов. Это очень удобно для BIM-менеджеров, контролирующих процесс проектирования.

Я не утверждаю, что наши решения лучшие в этом сегменте, но они реально охватывают весь процесс проектирования. Это особенно важно, так как для конечного пользователя при выборе ПО важно вхождение в процесс проектиро-

охвата, то для всех рабочих мест здесь имеется свой набор специализированных отчетов по каждой инженерной специальности. Если, к примеру, кто-то занимается архитектурой, то идет одна выгрузка, если работает в разделе ВК — другая. И все стандартизировано под каждый тип модуля. Помимо этого, у нас есть обширная база стандартных компонентов, которые входят в комплект поставки программных решений. Если же каких-то компонентов не хватает, то мы создаем их после согласования с заказчиком. Распространенная практика — выполнение пилотных проектов, по результатам которых проектировщики указывают на то, что еще надо доработать. Обычно это практикуют крупные компании. Поэтому с точки зрения охвата мы позиционируем себя как разработчиков всей документации.

**Ваш программный продукт сложен, и научиться работать с ним непросто. Сколько времени требуется обычно проектировщику на его освоение?**

У нас есть база обучения для дистрибьюторов "Быстрый старт", а также платные курсы в режимах онлайн и офлайн, среднее время обучения на которых составляет три рабочих дня. Но я не скажу, что трехдневных курсов достаточно, чтобы реально освоить весь функционал. Надо привыкнуть к Платформе nanoCAD, к ее интерфейсу, который при всей схожести с иностранным сильно отличается в деталях. Если говорить про уверенное пользование, то моя оценка — месяц-полтора. Многое зависит от возраста: если это студенты или молодые специалисты, то им, возможно, хватит недели, ну, может быть, полутора недель. А вообще все индивидуально.

**Повысился ли за последнее время спрос на ПО для строительства жилья?**

Разумеется. Сегодня существует большой спрос на такое ПО. Но здесь тоже есть своя специфика. Крупные застройщики часто пользуются собственными разработками, и зайти к ним со своими продуктами непросто. Они создают ПО, что называется, "под себя". Но все же рынок растет, причем это касается не только проектирования новых зданий, но и реконструкции уже построенных. Везде есть своя специфика, но по боль-

шому счету все завязано на библиотеки, которые постоянно расширяются. Существует возможность переноса элементов из одних баз данных в другие. Если кому-то недостаточно своего материала, то мы можем за отдельную плату пополнить его хранилище или связать клиента с нашими партнерами, обладающими такими компонентами. В вопросах наполнения библиотек и новых подходов к проектированию особых проблем я не вижу.

**Если исходить из скорости изменений, происходящих на рынке, то как, по вашему мнению, будет меняться Model Studio CS?**



В первую очередь это применение дата-центричных технологий, которые появятся у нас к концу текущего года и обеспечат изменение подхода к проектированию. Если сейчас мы завязаны на dwg-файлы, то в будущем хотим перейти к работе с базой данных. Благодаря этому повысится быстродействие, сократится время публикации элементов и улучшится работа системы в целом. Плюс мы планируем вывести на рынок несколько отдельных решений, в частности, Model Studio CS Наружные сети. Плюс работа над быстродействием. Но главное — это поддержка Linux. Что это даст пользователю? Он сможет уйти от Windows и пользоваться другими операционными системами. Также у пользо-

вателя появится, так сказать, закрытый контур, позволяющий больше не опасаться санкций.

**Прогнозируете ли вы рост спроса на ваш продукт и в каких объемах?**

Мы уже видим кратное увеличение спроса на него. И я думаю, он будет продолжать расти. Причем не только за счет гражданского, но и за счет промышленного строительства. После ухода зарубежных разработчиков образовался определенный вакуум, который надо быстро заполнить, адаптироваться к новым решениям. Также мы планируем расширять свое присутствие в учебных заведениях, организовывать бесплатные курсы, что обеспечит максимальное присутствие Model Studio CS на всех этапах учебного процесса.

**Собирается ли компания широко внедрять коробочные решения, когда, как говорится, "купил продукт — и тут же все заработало"?**

В принципе мы и сегодня их используем: приобретая наш продукт, пользователь получает все инструкции по его применению. Если же мы говорим про реальную "коробку" для больших компаний, то тут важна реализация пилотных проектов. А вот для небольших компаний такие решения возможны. В чем тут загвоздка? Коробочные решения — это узкое бутылочное горлышко, грозящее тем, что такое ПО будет использоваться не самым оптимальным образом.

**И заключительный вопрос: вам самому нравится работать в Model Studio CS?**

В свое время для меня стало открытием, что российский продукт является достаточно разработанным, чтобы с его помощью реализовывать большие проекты. И я могу с уверенностью сказать, что мне нравится работать в Model Studio CS.

**Беседовал  
Александр Иванов**

Опубликовано на сайте  
Информационного агентства "Строительство"  
17 мая 2023 г.